# Livro - Psicologia do Poker

## informações do produto

O poker requer diversas habilidades e estratégias. Para obter sucesso, você deve ser capaz de dominar todas elas e aplicá-las na hora certa. Isso inclui seleção correta de mãos, agressividade seletiva, blefes, semiblefes, entendimento de tells e mensagens, escolha de jogos e leitura de mãos. Não há como vencer fazendo apenas "o que parece natural".  
  
Este livro não traz conselhos estratégicos: você terá acesso a esse conhecimento a partir de outras obras, como as que a Two Plus Two Publishing e própria série "Obras-Primas do Poker" oferecem. Aqui, o Dr. Schoonmaker dá ênfase aos fatores psicológicos que afetam a sua habilidade - e a de seu oponente - de jogar de forma correta.  
  
Por exemplo, você já parou para pensar por que alguns jogadores parecem extremamente agressivos enquanto outros são passivos? Por que alguns são tight e outros são loose? Já imaginou por que você consegue aprender algumas táticas com facilidade enquanto sente dificuldades em relação a outras?  
  
Este livro responderá muitas dessas perguntas. Ele explicará a razão pela qual você e seu oponente jogam deste ou daquele modo. Muitas pessoas sabem jogar, mas não fazem isso da maneira adequada. Simplesmente aprender estratégias não quer dizer que você irá aplicá-las de forma apropriada.  
  
O autor também sugere ajustes estratégicos que devem ser feitos para você melhorar seus resultados contra diferentes tipos de oponentes, além de ajustes pessoais que lhe ajudarão a jogar melhor e a aproveitar mais o jogo.

|  |  |
| --- | --- |
| Código | 6897900 |
| Código de barras | 9788561255039 |
| Autor | Alan Schoonmaker |
| Título | Psicologia do Poker |
| ISBN | 9788561255039 |
| Edição | 1 |
| Tipo de capa | Brochura |
| Editora | Raise Editora |
| Ano | 2009 |
| Assunto | Psicologia |
| Idioma | Português |